REPORT PARA INVESTIDORES

Maio a Agosto de 2020

Mensagem do CEO

Olá Investidores,

Tudo bem?

Segue o report do nosso segundo quadrimestre do ano.

Estamos presentando os dados de receita bruta, desempenho de canais, captação de clientes e evolução de desempenho de produtos.

E contaremos um pouco mais sobre os dois produtos que estamos apresentando ao mercado nesse final de ano.

Deixo o canal aberto para a troca de idéias!



Cheers!
Douglas S. Salvador
douglas.salvador@clubedomalte.com.br

Considerações Iniciais Os impactos da pandemia

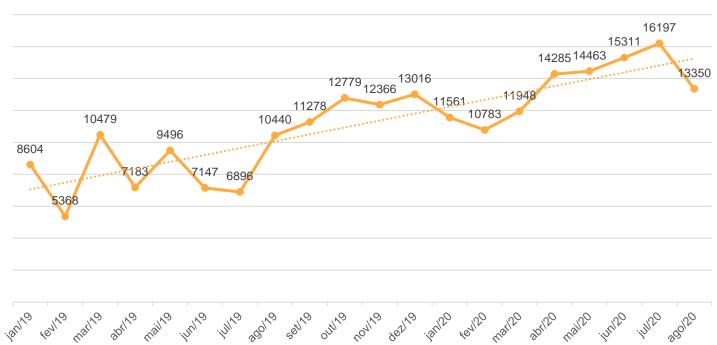
Como todos bem sabem, esse ano está sendo um ano atípico para os negócios.

As restrições impostas pela pandemia mudaram drasticamente os hábitos de consumo.

Com o confinamento e o fechamento de bares, shoppings e comércios de rua, as compras on-line cresceram em praticamente todos os segmentos e os negócios que estavam bem posicionados conseguiram aproveitar a oportunidade.

No nosso caso, em específico, as oportunidades foram muito maiores que as dificuldades e pudemos acelerar um pouco o nosso plano.









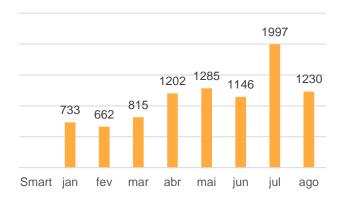


Assinatura: pedidos recorrentes

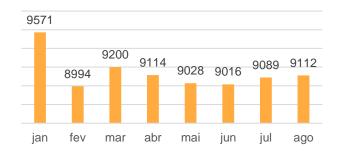
Spot: pedidos avulsos

Smart: avulsos + assinatura

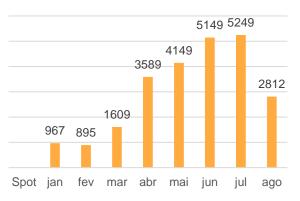
Pedidos Smart



Pedidos de Assinatura



Pedidos Spot



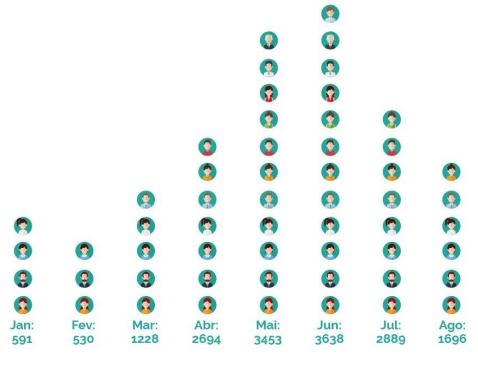


Captação de novos clientes em estratégias de inbound marketing.

				•	•		
					•		
						*	
		•	•	•	•	•	•
					3	•	
•		•	•	•	9	•	•
						②	
•		•				•	
Jan:	Fev:	Mar:	Abr:	Mai:	Jun:	Jul:	Ago:
5922	3857	7640	12175	13257	12263	10989	6105



Pedidos realizados por novos clientes mês a mês.



Oque vem por aí? www.mybeerclass.com.br

www.mybeerclass.com.br

Na primeira semana de outubro lançaremos o nosso principal produto do ano: o My Beer Class — um produto de assinatura que entrega todos os meses 1 cerveja, 1 revista e um curso on-line. Serão 32 meses com 32 cervejarias diferentes espalhadas pelo país. Venderemos a versão full por R\$ 29,90 e a digital por R\$ 14,90.



